

Менеджер по продажам услуг (удаленно)

Минск, Беларусь

Обязанности:

- Привлечение новых клиентов, проведение переговоров и презентаций
- Выполнение ежеквартального плана продаж

Требования:

- Высшее образование
- Опыт положительных холодных продаж в b2b от одного года
- Высокая мотивация на достижение результатов и увеличение своей прибыли
- Отсутствие барьеров в общении
- Умение вести переговоры на профессиональном деловом языке, отличные презентационные навыки
- Опыт написания документации, предложений для клиентов, ведения переписки
- Профессионализм и способность быстро реагировать на потребности клиентов при проведении переговоров с потенциальными клиентами и сопровождении привлеченных проектов
- Умение быстро принимать решения в различных конфликтных ситуациях, способность размышлять нестандартно, умение найти выход из любой сложившейся ситуации

Для работы необходимо:

- 1. Собственный компьютер.
- 2. Основной высокоскоростной доступ в интернет + запасной канал.
- 3. Энергозащищенность (нет отключений света)

Условия:

- Мы предлагаем разностороннюю, активную и интеллектуальную работу
- Возможность получения высокого дохода, гибкую прозрачную систему мотивации
- Очень привлекательный продукт, который востребован среди игроков крупного бизнеса
- График работы: полный рабочий день или неполный день по договоренности.
- Заработная плата: почасовой оклад + бонусы от заключенных договоров, испытательный срок 1, 5 месяца.

Если Вам интересна вакансия менеджер по продажам, и Вы готовы развиваться в данном направлении, присылайте Ваше резюме на :

В сопроводительном письме к своему резюме, обязательно укажите адрес сайта, на котором увидели объявление о вакансии.

Цена: **330 \$** Тип объявления: Торг: уместен Услуги, предлагаю

Губенко Владимир 8-926-7543934 удаленная работа