

## Бизнес-курс Школа Успеха Senior MBA для подростков 14-17 лет



Минск, Беларусь

### ВОЗРАСТ УЧЕНИКОВ: 14-17 ЛЕТ

Бизнесу и карьере учат топ-менеджеры и владельцы компаний, руководители и психологи. Подростки изучат основы маркетинга и менеджмента, технологии презентаций и бизнес-переговоров, попробуют себя в роли специалистов рекламного, туристического, ресторанного бизнеса и др., напишут и защитят бизнес-план. Лучшие ученики пройдут стажировку в успешных компаниях Минска. При поддержке родителей подростки активно включатся в «семейный» бизнес, что решает проблему наследования бизнеса. Ученики посещают государственные предприятия и частные компании, выполняя сложные и интересные задания. Курс мотивирует на учебу, помогает найти свое призвание. Подростки учатся ставить цели, выбирают будущую профессию и ВУЗ. Уже 27 групп выпускников Бизнес-курса «Школа успеха» успешно реализуют полученные знания в своей работе.

«Успешными не рождаются, успешными – становятся.»

### 29-Й НАБОР ДЛЯ ДЕТЕЙ ИНТЕРЕСУЮЩИХСЯ БИЗНЕСОМ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ.

Программа существует уже 8-ой год. Выпускники программы уже открыли бизнесы и успешно работают в РБ, многие строят карьеру в международных компаниях за границей.

Известные бизнесмены и опытные руководители выбирают для своих детей именно нашу программу.

Как отмечают сами подростки, бизнес-курс значительно изменяет их взгляд на жизнь, мотивирует на учёбу и помогает самостоятельно решать свои проблемы. Меняется отношение к труду родителей и выбору будущей профессии. Подростки начинают легко находить общий язык с окружающими: сверстниками, учителями и собственными родителями.

### УЧАСТИЕ В ПРОЕКТЕ:

- подготовит подростков (14-17 лет) как грамотных и ответственных наследников бизнеса, будущих успешных руководителей и продолжателей дела своих родителей;
- улучшит микроклимат в семье, поможет детям понять, где пропадают их родители целыми днями и откуда берутся деньги в семье. А главное – как научиться зарабатывать их самим, выбрать интересную и нужную профессию и добиться в ней успеха.

### СРОК ОБУЧЕНИЯ:

Продолжительность курса – 8.5 месяцев с перерывом на школьные каникулы

Занятия раз в неделю

### ЦЕЛИ ТРЕНИНГА:

- Подготовить подростков как будущих успешных руководителей, как грамотных и ответственных наследников бизнеса, продолжателей дела своих родителей;
- Помочь определиться с будущей профессией;
- Улучшить микроклимат в семье, помочь детям понять, где пропадают их родители целыми днями и откуда берутся деньги в семье;
- Научить ребят зарабатывать самостоятельно, ставить сильные цели и добиваться успеха.

**ПОДРОСТКИ УЧАТСЯ:**

В деловых играх, моделирующих реальную жизнь Компаний – создание бизнеса, управление его развитием, кризисы, взлеты и падения – подростки научатся:

разрабатывать и реализовывать проекты – от поиска бизнес-идеи до ее воплощения;  
точно формулировать свои цели, задачи и планы;  
анализировать проблемные ситуации и искать сильные варианты их решения;  
выстраивать тактику и стратегию собственного поведения;  
работать в команде, вести переговоры и управлять другими людьми.

Подростки обучаются навыкам, необходимым для успешного делового человека: умение работать в команде, устойчивость к стрессам и уверенность в своих силах, управленческие навыки, навыки организации, управления и самоконтроля.

Приобретают знания о бизнесе: как спланировать и реализовать новое дело, как набирать персонал и ставить задачи подчиненным, как продвигать продукцию и брэнд своей компании

**БОНУСЫ:**

За время курсов подростки:

- Попробуют себя в качестве специалистов рекламного, туристического, ресторанного бизнеса, банковского дела и др.
- По желанию пройдут стажировку в успешных компаниях г. Минска по избранному направлению бизнеса.
- Посетят более 11 предприятий и встретятся с руководителями и собственниками самых разных бизнесов.
- Выполнят более 5 экстремальных заданий.
- Разберут 17 серьезных бизнес-кейсов.
- Разработают несколько собственных проектов, выберут лучший и защитят настоящий бизнес-план.

В рамках программы будут приглашены преподаватели и практики из различных сфер бизнеса. Будут проводиться регулярные экскурсии в будние дни на предприятия с лекциями от руководителей. Эти встречи являются бонусом программы и не оплачиваются.

По окончании проекта каждый участник получает:

- Сертификат об окончании программы
- Рекомендации преподавателей курса по выбору профессии и будущей сферы деятельности.

**ПРЕПОДАВАТЕЛИ:**

Научный руководитель:

ШЕИН Сергей Александрович – кандидат психологических наук, директор Института бизнес-технологий Холдинга «Атлант-М».

Бизнес – тренеры:

ШЕИНА Наталья – психолог, директор «Центра Комфортного Общения»

ЧЁРНЫЙ Александр – начальник отдела маркетинговых коммуникаций Группы компаний «Белагро», консультант в области маркетинга.

КОВАЛЁВА Елена – специалист в области кризисной психологии.

НОВИЦКИЙ Дмитрий – психолог, бизнес-тренер, консультант в области подбора персонала.

РОЩИНА Марина – бизнес-консультант, магистр политологических наук, директор репутационного агентства «Шаги к успеху».

ХУДНИЦКИЙ Игорь – Учредитель и управляющий директор digital-агентства «5S», сооснователь образовательного проекта «Business Intelligence Club», сертифицированный бизнес-тренер и коуч.

В рамках программы планируется приглашать дополнительных специалистов.

**ЗАПИСЬ:**

Учебные группы формируются очень быстро, поэтому лучше зарезервировать место в них заранее. Записывайтесь на тренинги по телефону +375 44 7280145 или через форму онлайн-заявки на нашем сайте (<http://centercomfort.by/>).

**ПРОГРАММА:**

Часть 1. РАЗВИТИЕ КАЧЕСТВ УСПЕШНОГО БИЗНЕСМЕНА

1 БЛОК: ЗАНЯТИЕ 1-8.

Мир бизнеса. Что такое успех? Как его достичь?

Менеджмент. Предприниматель-менеджер-инвестор-лидер. Эволюция и развитие бизнесмена.

Постановка жизненной цели.

Выбор будущей профессии и учебного заведения.

Управление деньгами. Финансовое воспитание. Финансовый футбол.

Компетенции успешного менеджера.

2 БЛОК: ЗАНЯТИЯ 9-11.

Основы эффективной коммуникации и делового общения. Виды общения.

Публичное выступление. Формула эффективного сообщения. Самопрезентация.

Лидерство и принятие индивидуальных и коллективных решений.

Проведение эффективных совещаний.

3 БЛОК: ЗАНЯТИЯ 14-17.

Конфликтные ситуации и жесткие переговоры.

Навыки принципиальных переговоров.

Противодействие эмоциональным атакам и скрытому манипулированию.

Искусство переговорной борьбы: командные переговоры и переговорные поединки.

Часть 2. ОРГАНИЗАЦИЯ БИЗНЕСА

4 БЛОК: ЗАНЯТИЯ 18-22.

Генерация и оценка бизнес-идей.

Создание компании. Определение цели, миссии, стратегии.

Составление бизнес-плана. Поиск средств и инвесторов.

5 БЛОК: ЗАНЯТИЕ 23-26.

Как создать управленческую команду и вместе работать «на результат».

Набор персонала, рекрутинг, назначение руководителей. Обучение и развитие персонала.

Управление корпоративной культурой и передача персоналу ее ценностей.

Проблемные ситуации с подчиненными и методы их решения.

6 БЛОК: Занятие 26-32.

Проведение исследований рынка и конкурентной среды

Организация производства.

Реклама своей продукции.

Курс активных продаж. Разработка системы продаж для собственного бизнеса.

Продвижение бренда компании. Что о нас говорят. Клиентинг.

Персональный бренд Руководителя. Секреты создания репутации.

Подготовка к защите бизнес-плана.

\* Программа тренинга защищена Законом «Об интеллектуальной собственности» Республики Беларусь. Копирование программы или ее частей без письменного согласия правообладателя влечет за собой

---

Цена: **200 Br**

Тип объявления:  
Продам, продажа, продаю

Торг: неуместен